



Webinar Live

# Evoluzione dello studio professionale

## *Incarichi di specializzazione in ambito finanziario*

12/05/2021

16.30-18.30

Piattaforma Zoom

Da sempre l'attività dei commercialisti si è concentrata sulla gestione della contabilità e della fiscalità. Questo non garantisce più - rispetto al passato - un'elevata marginalità, a causa della crescente concorrenza e della digitalizzazione sempre più incombente. La soluzione per garantire la sopravvivenza della categoria sarà quindi una vera e propria evoluzione dello studio professionale. Il Commercialista, ampliando la gamma dei servizi offerti e concentrandosi principalmente sulle attività consulenziali, diverrà una figura sempre più ricercata da aziende e privati: una guida competente che possa equilibrare le relazioni con gli operatori finanziari, raggiungendo concreti vantaggi economici per sé e per il suo cliente.

### Gli argomenti

#### Scenario

- Evoluzione della professione
- Esigenze dell'imprenditore
- Dalle filiali al fintech
- Il Fintech per i professionisti

#### Nuove competenze e nuovi incarichi

- Il vantaggio competitivo del commercialista
- Nuove competenze e nuove opportunità di business | Buy Side Advisory
  - Assistere le imprese in occasione dell'accesso al credito;
  - Assistere le imprese per l'ottimizzazione e il mantenimento delle linee di credito;
  - Orientare le imprese tra le forme di finanziamento alternative;
  - Educare i clienti al monitoraggio e alla prevenzione attraverso strumenti digitali di analisi storica e prospettica;
- Nuovi incarichi professionali specialistici

#### I punti di attenzione per una consulenza specialistica

- Analisi del modello di business
- Analisi e controllo dei costi
- Analisi Andamentale
- Analisi Economico Patrimoniale
- Budget di Cassa

#### Market Yourself

- Valorizzare e promuovere la nuova specializzazione
- Acquisire nuovi clienti

### **Evento in fase di accreditamento per la formazione professionale continua dei Dottori Commercialisti ed esperti contabili: 2 crediti**

Materie: C.4.13 (1 ora) Tecnica Bancaria: ruolo del professionista nelle pratiche di finanziamento; B.2.5 (1 ora) Comunicazione e marketing dello studio professionale.

#### Faculty

##### **Cesare Giunipero:**

Dottore Commercialista ODCEC Parma  
Presidente COFIP

##### **Lorenzo Veroli:**

Dottore Commercialista ODCEC Massa Carrara  
Vicepresidente COFIP

#### Iscrizioni

Evento gratuito organizzato da COFIP, Ente autorizzato alla formazione professionale dei Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili, in collaborazione con ODCEC Verbania

Iscrizioni obbligatoria fino ad esaurimento posti (100), tramite il link

[Iscriviti](#)

Webinar live erogato attraverso la piattaforma Zoom (gli iscritti riceveranno il link per l'accesso e l'autenticazione alla piattaforma).

#### Contatti

[segreteria@cofip.pro](mailto:segreteria@cofip.pro)

+39 392 946 75 31